



EL PASO A PASO DE UN EMBUDO DE VENTAS

En este ejercicio vamos a crear un embudo de ventas desde cero paso a paso, se trata de que sigas los pasos que puedes ver en el vídeo que encontrarás bajo el vídeo de la lección 7.2.

Aquí tienes el check list para que no olvides ningún paso de creación y de verificación.

Check List de mi embudo de ventas:

- Acceder a mi cuenta de Active campaign
- Ir a "Mis listas"
- Crear una nueva lista "Mi primer funnel test"
- Activar el aviso a mi email para nuevos suscriptores
- Ir a "Formularios"
- Crear un nuevo formulario
- Crear la acción de que se suscriban a mi lista
- Guardar el enlace
- Ir a "Automatizaciones"
- Crear una nueva automatización
- Crear una secuencia de 3 e-mails
- Poner en marcha la automatización
- Abrir el enlace guardado
- Inscribir a un nuevo contacto
- Verificar que el contacto aparezca en la lista
- Verificar que el contacto aparezca en la automatización
- Verificar la llegada del e-mail
- Verificar la activación y recepción de los dos e-mails siguientes

¿De qué me doy cuenta al hacer esta lección?